

## 第一問

次の文章を読んで、後の設問に答えよ。

タンザニアの行商人の間では現在、SNSを通じて注文を集めたり配達したり、商品代金を電子マネーでやり取りすることが増えている。しかし少なくとも二〇〇〇年代末までの同国の行商人は、仕入れた商品を携えて客を探しながら練り歩き、遭遇した客と対面で値段交渉する業態が一般的であった。

当時、私がムワンザ市で調査していた古着の行商人たちにとつて商売上の悩み事のひとつは、貧しい得意客から頻繁に掛け売りを求められることであった。たとえば、二〇〇二年から二〇〇三年に調査した行商人Aの八五日間の売り上げ記録では、一日に平均して三・六枚の掛け売りがなされていた。客の中には「今度の給料日に払う」「次の日曜に貯蓄講の順番が回ってくるので払う」などの支払計画を提示する者もいたが、多くは「カネが手に入つたら払う」「また行商に来たついでに(支払えるか)聞いてくれ」などと支払期限のアイマイな口約束をした。実際、行商人の得意客の多くも給料日が決まっている労働者ではなく、浮き沈みの激しい零細自営業者や不安定な日雇い労働者であつたので、客がその日の生活費を超える余剰の現金をいつ獲得できるかは客自身にも予想がつかないものだつた。行商人たちは、「最近、羽振りがいい」などの噂うわさを頼りに客の懐が温かくなる頃を見計らつて訪ねて行つたが、居留守を使われたり、「子どもがマラリアになつたので、まだ払えない」「貯蓄講で受け取つた金は、他の借金の支払いに消えた」などと言われたりし、ツケの取り立てには非常に苦労していた。しつこく取り立てに通うと、得意客はイキドオリ、「待つてくれないなら、返品する」と古着を突き返したり、「洗濯したら色落ちしたので、ツケを負ける」など過去にさかのぼつて値段交渉に持ち込んできたりもした。

もちろん行商人たちにとつて掛け売りを認めるることは、商売戦略上の合理性とも合致していた。貧しい消費者はツケを認めてく

れる行商人を最悪にするため、得意客の確保や維持につながる。ツケの支払いのついでに新たな商品を購入してくれる可能性もある。また行商人たち自身も、仕入れ先の仲卸商人から信用取引で商品を仕入れており、販売枚数を稼げば、仕入れ先の仲卸商人から仕入れの順番や価格交渉において優遇されることもあった。さらに銀行口座をもたない行商人たちの中には、ツケを緊急時に使用する「預金」のようにみなし、商売が不調の時に回収するべく、好調なときにはあえてツケを取り立てに行かないと語る者も多いた。

ただ、それはツケが返済されてこそその戦略である。行商人たちは通常、他の行商人と競争しながら偶然に仕入れた古着の種類や品質に則してその日の行商ルートを選択していた。「高品質で高価なシャツを多く仕入れた場合には、高級住宅街カブリポイントを巡回する」「若者向けの派手なシャツがたくさん手に入った場合には、サッカースタジアム周辺を回る」といった選択である。また、仕入れた古着を見ながら「そういうえば、薬局の店主がデニムシャツを欲しがっていた」と具体的な客を思い出し、その人物の職場や家がある地域を通るルートを選択することも多い。そのため、行商ルートから外れるツケの回収にコウディ<sup>c</sup>すると、その日に仕入れた古着の売れ行きに響くことになる。結局、行商人たちは何度も通つて相手に支払う気がないとわかると、しばらく放置し、機会があつたときに訪ねていくようになる。ただ、数ヶ月、半年と時間が経つにつれ、訪問回数は減っていき、ついには訪問をやめてしまう。

こうした事態が生じる原因のひとつは、行商人が帳簿をつけないことにあつた。「なぜ帳簿をつけないのか」と尋ねると、「支払う人は払うし、支えない人からはどうしたって取り立てられないのだから、気がかりなことが増えるだけだ」などと返答された。たしかに毎日のように掛け売りをし、ツケの支払いは早くて数日、通常は数週間、時には何ヵ月も先になるので、ツケは雪だるま式に増えていく。そのすべてを回収しようとすると、焦げ付きを価格等に織り込んで商売をしたほうが合理的だろう。それでも私は、日々余裕がない中で、ツケを何ヵ月も放置する者に怒りもせず、不満も言わず、ただ許している彼らの態度が不思議であつた。みな生活が苦しいのに支払う人と支払わない人がいるのは不平等ではないかと思つたのだ。私は時々、「あそこの家には未払いの代金があるから取り立てに行こう」と誘つたが、彼らは「まだ彼／彼女は困難のさなかにあり、いま取り立てにいつても交

渉に負ける」と決ることも多かった。

ただし、「このままツケが返つてこなくともよいのか」と聞くと、「ツケは返してもらう」という答えが返つてくる。その上で彼らは、「いまはその時ではない」「力ネを稼ぐまでは待つと言つたのに、相手の時間的な余地(*margin*)を奪うのは難しい」と主張するのだ。実際、数年が経つて私が「信用の不履行が生じた」と認識した負債についても、彼らは「まだ返してもらつていないだけだ」と言い張り、「いつ返してもらうのか」としつこく聞くと、「そんなこと、俺にわかるわけがないだろう」と怒り出した。

これらの商人や客の言葉や態度から、私はしだいに、彼らは商品やサービスの支払いを先延ばしにする取引契約である掛け売りを「市場交換」と「贈与交換」のセットで捉えているのではないかと考えるようになつた。つまり、ツケは商品やサービスの対価であり、支払うべき金錢的「負債」である。これは返してもらう必要がある。だが、ツケを支払うまでの時間的猶予、すなわち客が現在の困難を解決し、ツケを支払う余裕ができるようになるまでの時間や機会は「贈与」したものなので、ひとたび「あげた」時間／機会を取り上げるには特別な理由がいる、あるいはその機会をいつ返すかはプレゼントの返礼のように与えられた側が決めるのだと。しかし支払い期限を決めるのが貸し手ではなく借り手であり、しかも「生活に余裕が生まれた」という借り手の主觀に左右される期限であるならば、支払いは五〇年後になることも、結果として死ぬまで負債が支払われないことだってありうる。明らかに貸し手に不利な契約であるが、「支払い猶予を与える契約」を「代金支払いの契約」と「時間・機会の贈与交換」に分割して考えると、彼らの言動はつじつまがあり、商売の次元とは異なる次元で帳尻があつてているようにも見えた。

まず掛け売りが支払いの遅延を伴う売買契約に過ぎない場合、ツケを支払つた時点で客には負債がないことになる。しかし實際には、ツケを支払つても客は、行商人に「借り」をもつかのように語つたりふるまつたりする。行商人たちは客との交渉で「君がピンチのときに、ツケにしてあげたじゃないか」と言うことで、高値で買つたり、在庫を引き取つたりするよう説得する。客も「いつものツケのお礼に、今日は二枚買うよ」などと応じることもある。より奇妙なことは、ツケが未払いな客が「ツケのお礼に」と食事を奢つてくれる<sup>おご</sup>ことだ。奢る余裕があるなら、なぜツケを払わないのかと疑問に思うが、行商人たちは喜んで応じる。さらに客は「ツケのお礼に」自身の商売で行商人に掛け売りしてくれたりもするが、行商人がしたツケと客が行商人にしたツケが相殺されるこ

ともない。行商人は自身の商売でしたツケが未払いな客に対し、儲かつた日に掛け売りの代金を払うのだ。こうした事態を説明するには、一つひとつ掛け売りの中に商品支払いと別に贈与交換が含まれていると考えるしかない。そして仮に「商品代金の支払い」は遂行されなくても、「時間や機会の贈与」に何らかの返礼が遂行されるのだとしたら、商売の帳尻があわなくとも、生活全般の上では帳尻があつていいような気もするのだ。

いまから振り返ると、掛け売りが代金支払いの契約と同時に「贈与交換」を含むという了解は、彼ら自身が交渉の過程において共同で生み出していることでもあつた。行商人と客との値段交渉は、互いに私的な困難を訴えあうことを中心とする。行商人は「昨日から何も食べていらない」「取り締まりに遭つて商品を失つた」ので「高く買つてくれ」などと訴え、客は「滞納した家賃の支払いを迫られている」「息子が病氣である」ので「安く売つてくれ」などと訴える。こうした値段交渉を「リジキ(riziki)（食い扶持。サブシステム）を分けあう」という言葉で彼らは表現した。行商人は、交渉において客の表情や言葉尻などから相手のその時点での状況を察知し、多少の嘘や誇張はあってもおそらく生活が苦しいのだと判断すれば、価格を下げ、それなりに好調な生活をしていくと判断すれば、価格を上げる。このときに行商人と客とのあいだには、「私は騙された(だまされた)（駆け引きに負けた）かもしれないが、それは相手を助けたのかもしれない」「私は騙した(駆け引きに勝った)かもしれないが、それは相手に助けてもらったのかもしれない」という余韻が残る。ツケの交渉も同様であり、行商人も客も互いに真実を話しているという確証はないが、それでもツケが成功裏に認められると、商売上では判断を誤つた／うまくやつたかもしれないが、「彼／彼女は事情を汲んでできる限りのことをした／してくれた」という余韻が残る。この余韻が商交渉の帳尻をあわせる失敗を時間や機会の贈与交換に回収させるステップになるのだとすると、この交渉で実践されているのは、市場取引の体裁を維持しながら、二者間の基盤的コミュニケーションを胚胎させることに他ならない。

(小川さやか「時間を与えあう——商業経済と人間経済の連環を築く「負債」をめぐつて」による)

〔注〕 ○貯蓄講——各人が一定金額を積み立て、その引き出しと活用を可能とする相互扶助団体。

設問

- (一) 「行商人たちにとつて掛け売りを認めることは、商売戦略上の合理性とも合致していた」(傍線部ア)とあるが、それはなぜか、説明せよ。
- (二) 「まだ返してもらっていないだけだ」(傍線部イ)とあるが、なぜそう主張できるのか、説明せよ。
- (三) 「生活全般の上では帳尻があつてゐる」(傍線部ウ)とはどういふことか、説明せよ。
- (四) 「この余韻が商交渉の帳尻をあわせる失敗を時間や機会の贈与交換に回収させるステップになる」(傍線部エ)とあるが、筆者はどのようなことを言つてゐるのか、本文全体の趣旨を踏まえて一〇〇字以上一二〇字以内で説明せよ(句読点も一字と数える)。
- (五) 傍線部a・b・cのカタカナに相当する漢字を楷書で書け。
- a アイマイ b イキドオリ c コウゲイ

## 第二問

次の文章は『讀岐典侍日記』の一節である。堀河天皇は病のため崩御し、看病にあたつた作者も家で喪に服している。そこへ、女官の弁の三位を通じて堀河天皇の父白河上皇(院)から仰せがあつた。新天皇は、幼い鳥羽天皇(堀河天皇の子)である。これを読んで、後の設間に答えよ。

かくいふほどに、十月になりぬ。「弁の三位殿より御文」といへば、取り入れて見れば、「年ごろ、宮仕へせさせたまふ御心のありがたさなど、よく聞きおかせたまひたりしかばにや、院よりこそ、この内にさやうなる人の大切なり、登時参るべきよし、おほせごとあれば、さる心地せさせたまへ」とある、見るにぞ、あさましく、ひがめかと思ふまであきれられる。おはしまししをりより、かくは聞こえしかど、いかにも御いらへのなかりしには、さらでもとおぼしめすにや、それを、いつしかといひ顔に参らんこと、あさましき。周防の内侍、後冷泉院におくれまるらせて、後三条院より、七月七日参るべきよし、おぼせられたりけるに、天の川おなじ流れと聞きながらわたらんことはなほぞかなしきとよみけんこそ、げにとおぼゆれ。

「故院の御かたみには、ウゆかしく思ひまるらすれど、さし出でんこと、なほあるべきことならず。そのかみ立ち出でしだに、はればれしさは思ひあつかひしかど、親たち、三位殿などしてせられんことをとなん思ひて、いふべきことならざりしかば、心のうちばかりにこそ、海人あまの刈る藻もに思ひみだれしか。げに、これも、わが心にはまかせずともいひつべきことなれど、また、世を思ひ捨てつと聞かせたまはば、さまで大切にもおぼしめさじ」と思ひみだれて、いますこし月ごろよりももの思ひ添ひぬる心地して、エ「いかなるついでを取り出でん。さすがに、われと削ぎすてんも、昔物語にも、かやうにしたる人をば、人も『うとましの心や』などこそいふめれ、わが心にも、げにさおぼゆることなれば、さすがにまめやかにも思ひ立たず。オかやうにて心づから弱りゆ

けかし。さらば、ことつけても」と思ひつけられて、日<sup>ハ</sup>る経るに、「御乳母たち、まだ六位にて、五位にならぬかぎりは、もの参らせぬことなり。この二十三日、六日、八日ぞよき日。とく、とく」とある文、たびたび見ゆれど、思ひ立つべき心地もせず。

「過ぎにし年月だに、わたくしのもの思ひののちは、人などにたちまじるべき有様にもなく、見苦しくやせおどろへにしかば、いかにせましとのみ思ひあつかはれしかど、御心のなつかしさに、人たちなどの御心も、三位のさてものしたまへば、その御心にたがはじとかや、はかなきことにつけても、用意せられてのみ過ぎしに、いまさら立ち出でて、見し世のやうにあらんことをかたし。君はいはけなくおはします。さてならひにしものぞとおぼしめすこともあらじ。さらんままには、昔のみ恋しくて、うち見

ん人はよしとやはあらん」など思ひつづくるに、袖のひまなくねるれば、

乾くまもなき墨染めの袂かなあはれ昔のかたみと思ふに

〔注〕 ○弁の三位殿——鳥羽天皇の乳母、藤原光子。

○この内——鳥羽天皇の御所。

○登時——すぐに。

○周防の内侍——平仲子。仕えていた後冷泉天皇が崩御すると家に下がつたが、後冷泉天皇の弟、後三条天皇の即位後、再び出仕した。

○故院——<sup>タモリ</sup>堀河天皇。

○三位殿——「弁の三位殿」とは別人で、筆者の姉、藤原兼子。やはり宮中に出仕している。この下の「三位」も兼子を指す。

○海人の刈る藻に——「みだれ」を引き出す序詞的表現。

○もの参らせぬことなり——天皇の食事の世話が出来ないことをいう。

○わたくしのもの思ひ——筆者の一身上の悩み。

- (一) 傍線部ア・ウ・オを現代語訳せよ。
- (二) 「いつしかといひ顔に参らん」と、あさましき」(傍線部イ)とはどういふことか、説明せよ。
- (三) 「いかなるついでを取り出でん」(傍線部工)とはどういふことか、言葉を補つて説明せよ。
- (四) 「うち見ん人はよしとやはあらん」(傍線部力)とあるが、なぜ「うち見ん人」は良いとは思わないのか、説明せよ。
- (五) 「乾くまもなき墨染めの袂かなあはれ昔のかたみと思ふに」(傍線部キ)の和歌の大意を説明せよ。

### 第三問

次の文章を読んで、後の設問に答えよ。

凡著書立論必本於不<sup>a</sup>得已而有言。而後其言當其言  
信其言有<sup>b</sup>用。故君子之言、達事理而止。不為下敷衍流宕、放言  
高論。取中快一時<sup>c</sup>。蓋非要則可<sup>d</sup>。厭、不<sup>e</sup>確則可<sup>f</sup>。疑。既厭且疑、而其  
書不可貴信矣。君子之言、如<sup>c</sup>寒暑昼夜、布帛菽粟、無<sup>f</sup>可疑、無<sup>c</sup>  
可厭。天下万世信而用之、有<sup>d</sup>丘山之利、無<sup>e</sup>毫末之損。以此觀<sup>f</sup>  
古今作者、昭然若白黑矣。著書不<sup>e</sup>本諸身、則只<sup>d</sup>是鬻其言者耳。  
老莊申韓之徒、學術雖偏、要各能自見<sup>c</sup>於天下後世。斯義也、  
古文章之士、猶能及<sup>b</sup>之。降而不能<sup>e</sup>乃剽賊<sup>f</sup>矣。夫剽賊以<sup>c</sup>為文、  
<sup>a</sup>シテモトヅクシテ  
<sup>b</sup>ルヲシテ  
<sup>c</sup>ク  
<sup>d</sup>リテ  
<sup>e</sup>ナリトハ  
<sup>f</sup>レバ

且ツ不レ足ニ以テ伝ラ後ニ而ル況シヤ剽シテ賊シテ以テ著スラヤ書ヲ邪リ。然リ而シテf有ル識シテ者シテ恒ツネニ病ム書シテ之シテ多キヲ  
也、豈ニ不レ由ラ此ニ也哉。

〔注〕

- 敷衍流宕——節度なく述べ立てること。
- 布帛——ぬのときぬ。日常の衣服を指す。
- 菽粟——マメとアワ。日常の食物を指す。
- 鬻——売るのこと。
- 老莊申韓——老子・莊子(道家)、申不害・韓非子(法家)の略。
- 剽賊——剽窃。賊は、ぬすむ。

(方東樹『書林揚禪』による)

設問

- (一) 傍線部 b・d・e を平易な現代語に訳せ。
- (二) 「著書立論、必本於不得已而有言」(傍線部 a)とはどういうことか、簡潔に説明せよ。
- (三) 「寒暑昼夜」(傍線部 c)は「君子之言」のどのようなありかたをたとえているか、簡潔に説明せよ。
- (四) 「有識者恒病書之多也、豈不由此也哉」(傍線部 f)とあるが、「此」は何を指しているか、わかりやすく説明せよ。

## 第四問

次の文章を読んで、後の設問に答えよ。

「日本語を母語としているのに、なぜフランス文学を研究するんですか?」と尋ねられたことがある。十年以上前、ようやく文学を勉強しはじめた大学三年の夏。この質問をわたしにしたのは、才媛という表現がこの上なく似合う、理系畠の聰明な後輩だった。そのときどう答えたのか、今となつては思い出せない。しかしもどろくに、当時感じていたフランス文学の魅力を伝えたような気がする。ただ、うまく答えられなかつたなりに、それが重要な問いで、時間をかけて向き合うべき宿題だと直感的に感じたこのだけはよく覚えている。

そう言われてみれば、たしかに外国文学を学ぶといふのは奇妙なことだ。自國にもすぐれた作品は無数にあるのに、なぜか遠い國の言葉をわざわざ習得してものを読み、書くとする。難解な構文をどう訳すか手を焼くたび、辞書を引きながら拙いフランス語でなんとか表現しようとして言葉に詰まるたび、じかに触れたいものにガラス越しにしか接近できないようなもどかしさが募る。少しづつ言葉を覚えるにつれてガラスは薄くなつていくが、障壁がなくなる日は決して来ない。

しかし、このガラスの壁は障害になつてゐるだけではなく、わたしたちに世界を見る新しい方法を教えてくれもあるのではない。遅まきながらこのことを心底実感するに至つたのは、質問された時から何年も経つてからのことだった。外国語を学ぶことは、世界の見方が変容する経験を伴わずにいられない。たとえば、clairière(クレリエール)という言葉がある。これは「明るい、澄んだ、透けた」を意味する clair という形容詞からくる言葉で、森の中の木のまばらな空き地の部分や布地の薄い部分をあらわす。それまでただの「ひらけた土地」でしかなかつた場所は、この言葉を知ることで、木々の葉を透かして空き地を照らす陽光のまばゆさと結びつくようになった。

母語でないテクストを読むときの「遅き」それ自体に、欠点だけではなく意義もあるのだ、ということを実感したのは、それよりもっとあとのことだつた。たしかに、言葉の端々に宿る微細な意味の揺らぎやズレを感じする点にかけては母語話者のほうがずっと優れているかもしれない。けれども、ひとつずつ言葉を手繰りながら舐めるように繰り返し読む中でしか現れてこない文章の表情もある。「速く読みすぎても、遅く読みすぎても、何も分からぬ」というパスカルの箴言は、外国語で文学作品を読む人にとって大きいなる示唆を与えてくれるものである。

ひるがえつて、外国語のファイルターを通して母語で書かれた文学作品の輪郭がより鮮明に見えてくることもある。それを知つたのは、日本語を学ぶフランス人の友人と一緒にいくつかの日本語のテクストを読んだときだつた。彼女がフランス語に翻訳した芥川龍之介の『羅生門』を原文と突き合わせながら、「この言葉はこんな意味で、この単語はここにつながつてゐる」と説明していく。そのやり取りの中で、今まで何度も読んできた短編小説が、不意にひとつのすばらしく精巧な構造として立ち上がつてしまふ驚きは忘れがたい。もちろん、文章を的確に捉えられる人が丁寧に読めば、日本語だけでも作品の機序を完璧に捉えることはできるに違ひない。だがわたしにとっては、作家がすべての単語を無駄なく有機的に絡みあわせ、クライマックスに向けて文章を盛り上げていくその手つきを知ることができたのは、彼女の部屋でお茶を飲みながら二つの言語を往還したあの時間あつてこそだつた。

文学の話からは逸れてしまふけれども、母語でない言語は、「もうひとりの自分」を発見させてくれることもある。フランスにいた頃、よく家事をしながらフランス語でひとりごとを言うことがあつた。洗濯物をたたみながら、食器を拭きながら、あるいはくたびれて単にベッドの縁に腰掛けながら。そういう時に考えているのは大概、抱えていた様々な悩みごとだつた。なぜそうなつたのか、どうすればよいのか、何が悪かつたのか。原因や解決法をぼんやり思案していると、ふと「本当の答え」が口から飛び出していく。自分の愚かさ、認めたくない欠点、人から見えないように守ってきた心の柔らかな未熟な部分。とても直視に堪えないこうした自分の瑕疵が、外国语という「ガラスの壁」を通すことではじめて、検閲と抵抗をくぐり抜けて言葉になる。まるで檻に閉じ込められた小動物が外に出ようと身をよじつてゐるうちに、狭い柵の間をするりと通り抜けてしまうようだ。母語は自分に近い「本当」

の言葉で、外国語は後から学んだ「借り物」の言葉のようと思えるが、実はその「借り物」の言葉いんわが、まさしくそのよもよもしゃかゆえに、心のもつとも奥ふかくに秘匿ひのきされている由ゆを——無惨なまでに——あらわにするのだった。

先に見たクレリエールといふ言葉は、森の空き地や布地の薄い部分の意から転じて比喩的な意味でも用いられる。ある辞書には「追憶の間隙」という用例が記されていた。ると口をついて出た独言が剥むき出しにすれ「わがひとりの自分」も、おそらくひとつひとのクレリエールだと詰めるのだろう。意識と無意識の隙間に明滅し、母語はという手綱が手放されたときだけ東ひがの間浮かび上がる心の「空き地」。それは決して光降りそもそも明るい場所ではないけれども、そのようなほの暗い場所を自分のうちに見出いたし、認めるのは、不思議と静かな慰めを与えてくれる経験でもある。

(菅原百合絵「クレリエール」による)

[注] ○パスカル——Blaise Pascal(1619~1662)。フランスの思想家・数学者・物理学者。

設問

- (一) 「ガラスは薄くなつていくが、障壁がなくなる日は決して来ない」(傍線部ア)とはどういうことか、説明せよ。
- (二) 「世界の見方が変容する経験」(傍線部イ)とはどういうことか、本文に即して具体的に説明せよ。
- (三) 「『本当の答え』が口から飛び出でくる」(傍線部ウ)とはどういうことか、説明せよ。
- (四) 「そのようなほの暗い場所を自分のうちに見出し、認めるのは、不思議と静かな慰めを与えてくれる経験でもある」(傍線部エ)とあるが、それはなぜだと考えられるか、説明せよ。